




# PROXINNOV recrute

## Un.e Alternant.e Business Developer

 Rejoignez l'équipe de PROXINNOV en plein cœur des Pays de la Loire pour concevoir et intégrer les solutions robotiques innovantes au service de notre industrie !

Chez PROXINNOV, nous accompagnons au quotidien nos adhérents dans leurs enjeux de performance industrielle grâce aux technologies robotiques. Notre ambition ? Le faire... Avec vous !

Nous partageons notre quotidien entre projets internes sur les 8 cellules robotiques de notre Usine Pilote, audits et études pour nos adhérents, essais de faisabilité et démonstrateurs, et également des formations et des évènements. Chez PROXINNOV, la polyvalence est essentielle, et l'envie de partager nos connaissances nous anime au quotidien.

 Nous recherchons un.e alternant.e Business Developer afin de nous soutenir dans notre croissance au service de nos clients.

 Poste basé à la Roche sur Yon (85).

Nous intervenons auprès de nos adhérents industriels pour les accompagner dans leur transformation robotique, et ce dans tous les domaines : nautisme, bois, agroalimentaire, électronique, menuiserie, métallurgie... Nous rayonnons également au niveau européen au travers du réseau des Digital Innovation Hub, et au niveau mondial avec le Global Robotics Cluster.

Notre compétence de centre de formation nous permet également d'en faire bénéficier notre équipe, et de faire évoluer fréquemment les compétences techniques et fonctionnelles.

Nous participons également à de nombreux salons et évènements, en tant qu'exposant mais également en tant que visiteur, pour nous inspirer !

Vous voulez travailler au sein d'une équipe dynamique, sur des projets variés, dans un écosystème à la pointe de la technologie ? **Rejoignez-nous !**

### Responsabilités et tâches principales

**Vous recherchez un poste qui vous permettra :**

- De relever de beaux défis tout en étant accompagné.e au quotidien,
- D'être au cœur d'un secteur à fort potentiel, en constante évolution
- D'apporter ta contribution sur des sujets innovants

**Intégré.e à notre équipe, vous serez chargé.e de :**

- Développer la base de prospects industriels
- Appeler, préqualifier et convaincre les prospects pour leur proposer notre offre de services,



- Organiser et participer à des rendez-vous qualifiés et des visites sur site
- Suivre et réactiver les prospects, anticiper de potentiels projets
- Mettre à jour de notre outil CRM (nous utilisons Sellsy)
- Mettre en place et tester de nouvelles idées et outils : nous cherchons une personne qui aura envie d'apporter ses idées !

### **Profil et compétences requises**

Avide de curiosité et autonome, vous avez un bon sens relationnel. Votre manière de concevoir le travail ? En équipe, pour partager, aider à progresser, échanger et apprendre ensemble.

Vous êtes une personne reconnue pour votre rigueur et attachez beaucoup d'importance à la qualité et à transmission. Vous savez prioriser et travailler sur plusieurs sujets en simultanément.

Vous souhaitez rejoindre une équipe dynamique, passionnée par les nouvelles technologies, sur laquelle vous pouvez compter !

#### **Compétences techniques – mais surtout méthodologiques - souhaitées :**

- Appétence pour la vente
- Maîtrise du Pack Office avec de belles compétences rédactionnelles
- Force de proposition, bon relationnel et dynamisme
- Appétence pour le secteur de l'industrie ou de l'innovation
- Permis B nécessaire, ou en cours d'obtention

#### **Si votre profil est retenu, que se passe-t-il ?**

- Vous rencontrerez tout d'abord un binôme composé de votre futur.e responsable hiérarchique et de notre Directrice Générale ou Directeur des Opérations,
- Tout se passe bien ? Génial ! Vous rencontrerez alors un de vos futurs collègues pour un échange à bâtons rompus autour du monde merveilleux de la robotique et de l'industrie. Il ou elle vous présentera plus en détail l'équipe, nos missions potentielles et la manière dont nous travaillons au quotidien.
- Ce que nous proposons vous plaît ? Au top ! Vous n'aurez plus qu'à dire oui à notre proposition d'embauche.

Nous misons avant tout sur des profils, des potentiels, des personnalités ! Le meilleur moyen de voir si vous correspondez à cette offre est de postuler 🤖

***Envoyez-nous votre candidature (CV + lettre de motivation)***

***à l'adresse suivante : [rh@proxinnov.com](mailto:rh@proxinnov.com)***